

Responsable Commercial REACH Factory Grands Comptes - ETI (H/F)

CDI

VOUS SOUHAITEZ...

- Vous investir dans une entreprise à taille humaine en pleine croissance où, la Recherche, l'Innovation, l'Esprit d'équipe sont des valeurs clés ?
- Contribuer à transformer de manière durable la manière dont les industriels gèrent leurs substances chimiques pour sécuriser la mise en marché de leurs produits ?
- Relever des défis professionnels variés dans un environnement expert et convivial, bâtir la stratégie commerciale de développement France et international ?
- Rejoindre une équipe jeune, dynamique et talentueuse avec un fort ancrage international ?
- Surtout avoir un rôle direct dans les décisions et actions commerciales et de développement de la plateforme SaaS REACH Factory.

ECOMUNDO EN QUELQUES MOTS

QU'EST-CE QU'ON Y FAIT ?

Notre mission est la protection de la santé humaine et de l'environnement.

EcoMundo est une jeune entreprise innovante, experte scientifique des substances chimiques de leurs propriétés scientifiques et de leur traçabilité.

Nous avons développé une expertise reconnue mondialement dans les domaines de la Chimie, des Biocides et de la Cosmétique pour accompagner les Grande Marques et les manufacturiers sur la mise en marché sécurisée de leurs produits.

L'originalité d'EcoMundo réside dans la conjugaison de plusieurs domaines d'expertise complémentaires :

- Chimie/Toxicologie
- Réglementations internationales
- Développement de solutions logicielles internationales (SaaS).

Pour se déployer mondialement EcoMundo développe depuis 10 ans deux plateformes logicielles SaaS, REACH-Factory et COSMETIC-Factory. Multilingues, utilisant des technologies d'IA et la Block Chain, elles sont en train de devenir des références mondiales.

Implantée à Paris (Issy-Les-Moulineaux), à Montréal (Canada) et à Séoul (Corée du Sud), EcoMundo travaille avec des clients de toutes les tailles et dans plus de 40 pays.

AVEC QUI VOUS ALLEZ TRAVAILLER ?

En relation directe avec le PDG, le Marketing et les filiales vous mettrez en œuvre la stratégie et commerciale en France et à l'international et aurez une complète maîtrise et responsabilité de vos clients, de la prospection à la signature.

Nous cultivons la polyvalence et valorisons l'autonomie, la créativité et la prise d'initiatives.



LA MISSION PROPOSÉE

L'année 2018 marque un développement très important à l'international avec l'ouverture de la filiale à Séoul, et deux autres en cours. Les marchés sont de plus en plus matures sur les problématiques réglementaires que nous traitons. Nos solutions uniques alliant expertise et logiciel rencontrent un excellent accueil chez les Grands Clients.

En tant que Responsable Commercial

- Vous serez impliqué(e) dans les choix stratégiques des outils, des démarches.
- Vous gérerez de A à Z toutes les relations avec vos prospects & clients.
- Vous concevrez avec l'équipe marketing les campagnes commerciales (marketing automation, webinar, salons, site WEB...).
- Vous participerez aux recrutements des nouveaux commerciaux.



QUEL TYPE DE PROFIL RECHERCHONS-NOUS ?

Requis

Vous avez une formation supérieure Bac+5 (Ecole de Commerce...), avec une expérience minimum de 3 ans

- Passionné(e), inventif et, autonome vous aimez prendre des responsabilités et travailler en équipe.
- Vous bénéficiez de 3 ans d'expérience ou plus en expertise commerciale, et êtes familiarisé(e) avec les outils CRM, Gestion de Projet, Bureautique.
- Vous maîtrisez couramment l'anglais
- Vous souhaitez vous investir dans un projet innovant et aimez l'esprit « start-up » et les afterworks sur terrasse ☺



QUELQUES DÉTAILS SUPPLÉMENTAIRES

Type de Contrat : CDI, temps plein

Lieu : Issy-les-Moulineaux

Quand : dès que possible !

Rémunération : À définir selon le profil



POUR POSTULER

CV + LM à adresser à l'attention de Anne LEBLAY à emploi@ecomundo.eu en indiquant l'intitulé du poste en objet